

Cabinet Montparnasse

UN SPÉCIALISTE DES MÉTIERS DU BTP POUR UNE ACTION À 360°



Cession - Acquisition
Développement commercial
Financement de projets ou d'entreprise
Ressources Humaines

Qui sommes-nous ?

Cabinet Montparnasse est essentiellement composé de professionnels du BTP et de la finance pouvant apporter une expérience aux dirigeants de PME-ETI.

En quoi sommes-nous uniques ?

En veille constante sur l'activité du BTP, Cabinet Montparnasse apporte son réseau et son savoir faire des métiers du BTP. Les consultants de Cabinet Montparnasse connaissent précisément leur marché et son actualité.



Nos valeurs

Implication

Proactivité

Innovation

Loyauté

Honnêteté

Une offre adaptée aux dirigeants d'entreprises du BTP :

- Les associés travaillent sur les missions
- Les procédures vont à l'essentiel
- Des compétences en fusion et en recrutement
- Une connaissance parfaite des spécificités des métiers et des marchés



EXPERTISES

Cessions-Acquisitions



Cabinet Montparnasse accompagne les dirigeants du BTP dans la cession de leur entreprise mais aussi dans leur projet de croissance externe.

Après signature d'un mandat de cession ou d'une lettre de mission (acquisition), Cabinet Montparnasse rédige la documentation (Teaser, NDA, Info Mémo,) cible et contacte directement les potentiels candidats, réalise une valorisation de l'entreprise en cas de cession ou des cibles en cas d'acquisition, organise les entretiens et négociations entre cédants et acquéreurs. Cabinet Montparnasse soutient les dirigeants jusqu'à la négociation finale et la signature définitive de l'acte de cession ou du contrat d'achat.

Développement commercial



Dès l'ouverture de Cabinet Montparnasse, il a été considéré qu'une des composantes des missions liées au M&A pour les PME était une réflexion sur le commercial :

- *Diversification*
- *Développement du portefeuille clients*
- *Développement régional*

Cabinet Montparnasse a la capacité et l'expérience pour promouvoir des moyens structurels ou organisationnels pour faciliter et atteindre ces objectifs.

Financement de projets ou d'entreprises



À travers son réseau de partenaires financiers (banques, fonds d'investissement, family office, Business Angels...), spécialisés dans le secteur du BTP, des Bureaux d'Etudes et de Contrôle, Cabinet Montparnasse accompagne les dirigeants dans leur recherche de financements pour leur permettre de réaliser leurs projets.

Les financements obtenus peuvent être de nature variée : Facilité de caisse ou concours moyen terme, PGE / Prêt Rebond / BPI, affacturage, Leasing / Lease Back, Fiducie, Garanties ou cautions sur actifs et/ou carnet de commandes, Obligations Sèches ou Convertibles, Participation au capital...



Recrutement de cadres dirigeants

Depuis plus de 20 ans, sous la bannière **AM PARTNER**, Cyril Polack, président de Cabinet Montparnasse, réalise des recrutements par approche directe d'ingénieurs et cadres dirigeants. Il a su constituer un réseau de 5000 à 6000 ingénieurs et cadres dans les secteurs du BTP et de l'immobilier et a développé une forte expertise des clés nécessaires pour réussir un bon recrutement.



Outplacement entrepreneurial

En période de crise et de départs de cadres-dirigeants, Cabinet Montparnasse accompagne les collaborateurs souhaitant s'orienter vers un projet entrepreneurial, c'est-à-dire la création ou le rachat d'une PME.

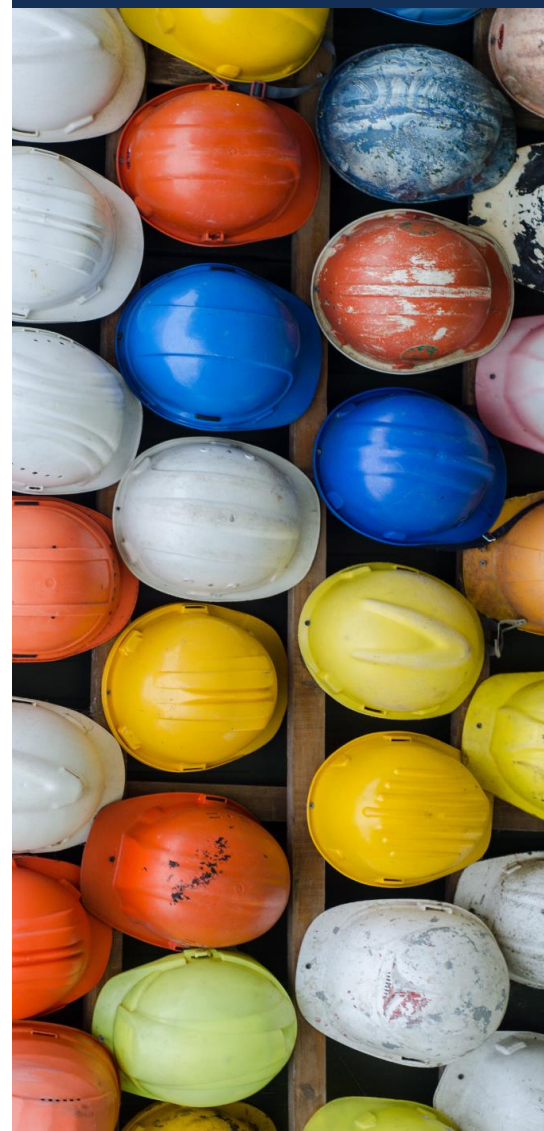


*Pour une PME,
la dimension
humaine est le
facteur de
risque ou de
succès*

CLUB MONTPARNASSE

Club d'affaires élaboré pour les dirigeants du BTP dans un cadre professionnel et convivial.

Régulièrement sont organisés des ateliers, formations par visioconférence, quick coaching ainsi que des dîners entre membres du club.



TEMOIGNAGES

Pierre DRUJON

Ex Gérant FACILITY INGENIERY

« Fin 2017, j'ai décidé de préparer mon départ et la transmission de mon entreprise - Facility Ingénierie - afin que mes salariés trouvent un dirigeant capable de me succéder efficacement. [...] Les consultants de ce cabinet de conseil en Cession/Acquisition ont répondu tout à fait à mon attente. [...] Toutes les cibles qui nous ont été présentées étaient de bonne facture et nous n'avons pas perdu notre temps dans des discussions inutiles, puisque mi-mars 2018, nous avons signé une lettre d'intention (LOI) avec le partenaire dont le profil m'a semblé le plus efficient et l'offre la plus pertinente pour les intérêts de mes salariés et la plus adaptée à ma situation.

Nous louons les qualités de Cabinet Montparnasse pour la rapidité effective de conclusion de ce dossier.

En effet, une des composantes de ce cabinet est la pertinence du choix des dirigeants acquéreurs, capables de comprendre les enjeux et prendre ma succession. »



Marc BIANCHI

Ex Gérant de MBA CITY

« Il y a un peu moins de quatre ans, j'ai décidé, pour raisons personnelles, de vendre ma société.

J'ai sollicité Cabinet Montparnasse pour s'occuper du process complet de cession sous mandat exclusif. Il s'agissait d'analyser mon dossier, de trouver des candidats, les rencontrer, les mettre en concurrence et suivre le process jusqu'à la signature des actes de vente.

Les consultants de Cabinet Montparnasse ont défriché le terrain, réalisé une sélection adéquate de candidats, et émis des avis constructifs au moment de la LOI pour m'aider à faire le bon choix de « celui » qui prendra ma succession. Ceci m'a permis de rapidement vendre ma société comme je le souhaitais (prix et conditions de cession) sans trop avoir à investir de mon temps. »



Cabinet Montparnasse

8 Boulevard du Montparnasse

75015 PARIS

+33 1 47 83 47 47

<http://cabinet-montparnasse.fr/>



Nos Agences *



Cyril Polack
Président



* en juillet 2021